

Ihr Einstieg in den mobilen Verkauf ...

Das Geld liegt auf der Straße!

Wie funktioniert mobiler Verkauf eigentlich?

Was ist zu beachten:

- Wo habe ich eine Zukunftsperspektive?
- Wie steht es um die Auslastung meiner Backstube?
- Welche Alleinstellungsmerkmale habe ich?
- Wie plane ich umsatzstarke Verkaufstouren?
- Wie viele Haltepunkte sollte meine Verkaufstour beinhalten?
- Wie verbessere ich eine bereits laufende Tour?
- Wie sichere ich meine Tour ab?
- Wie oft sollte ich zu meinen Kunden fahren?
- Was kann ich tun um meine Kunden zu begeistern und zu binden?
- Wie führe ich erfolgreiche Neukundengewinnung durch?
- Welche Zusatzgeschäfte kann ich nutzen?
- Wie kontrolliere ich meine mobile Filiale?
- Welche Rechtsgrundlagen habe ich zu beachten?
- Wie erstelle ich eine betriebswirtschaftliche Rentabilitätsrechnung?
- Welches Verkaufsfahrzeug ist geeignet?

Vermeiden Sie Fehler! Denn nur wer sich gut vorbereitet, kommt erfolgreich zum Ziel! Mit unserer Kompetenz im mobilen Verkauf unterstützen wir Sie ganz individuell und auf Ihre Ziele abgestimmt. So sorgen wir gemeinsam für Ihren mobilen Verkaufserfolg!



weitere Informationen und Beratungstermine unter:

GAMO Verkaufsfahrzeuge Vertriebs GmbH
Kanalstrasse 55
88214 Ravensburg

Tel.: 07 51 / 3 66 11 - 0
Fax: 07 51 / 3 66 11 - 51
Email: backmaster@gamo.de
Web: www.gamo.de



„Das mobile Geschäft eröffnet neue Möglichkeiten und hilft nicht nur mir, sondern auch meinen Kunden...“
(Bäckermeister Geigl)



Von mobilen Verkaufslösungen profitieren

Der Mobile Verkauf ist eine große Chance...

Erstens:

Das Investitionsvolumen einer mobilen Verkaufslösung ist im Vergleich zur stationären Bäckerei relativ gering. Durch eine gezielte Tourenplanung, bei der wir Sie tatkräftig unterstützen, holen Sie das investierte Geld schnell wieder herein.

Zweitens:

Mit einem GAMO Verkaufsmobil haben Sie die freie Standortwahl und können sich jederzeit den Marktbedingungen anpassen. Sie schaffen Ihr eigenes attraktives Absatzgebiet und sorgen für eine optimale Auslastung Ihres Backbetriebes.

Drittens:

Der mobile Verkauf bietet:

- hohes, bisher ungenutztes Marktpotential
- Lückenschließung in der Nahversorgung
- überdurchschnittliche Ertragschancen, hohe Durchschnittskäufe, hohe Preisakzeptanz

Möglichkeiten im mobilen Verkauf:

- Tourenverkauf
- Frühstückservice
- Mittags-Snack Service
- Kaffee-Service
- Catering
- Disco-Night Service

Probleme im Bäckerhandwerk

- rückläufiger Pro-Kopf-Konsum
- Zunahme der SB-Verkaufsflächen
- Preisdruck durch Back-Discounter
- kostenintensiver Filialbetrieb
- verändertes Konsumverhalten
- wechselnde Marktbedingungen
- Backautomaten

Nutzen Sie Ihre Möglichkeiten

Unzählige Bäckerfahrzeuge von GAMO rollen jeden Tag die Erzeugnisse des Bäckerhandwerks vor die Haustüre der Kunden. Der Tourenverkauf wird dabei so gestaltet, dass umsatzstarke Absatzgebiete angesteuert werden. Als Snackverkauf vor Schulen und Betrieben, als Frühstücksservice, als Überlandtour zur Belieferung der umliegenden Orte oder als Marktverkauf.

Mit GAMO haben Sie für jedes Verkaufskonzept den richtigen Partner an Ihrer Seite...

Professionelle Beratung & umfangreicher Service

Wer sich gut vorbereitet kommt mit Erfolg zum Ziel!

Wenn es beispielsweise um Tipps zur Planung Ihrer Verkaufstour oder zur Erstellung Ihres Business-Konzeptes geht, kann Ihnen unser erfahrenes Team besondere Hilfestellung geben. So vermeiden Sie Fehler, die nur unnötig Zeit und Geld kosten.



Das Geld liegt auf der Straße!

...mit Ihrem Verkaufsfahrzeug sammeln Sie es ein

Sie haben das Gefühl Ihr Standort ist unrentabel, Umsatzpotential liegt jedoch in der Umgebung?

Sie suchen nach einer Lösung Ihre Geschäftstätigkeit gewinnbringend auszudehnen?

Bringen Sie Ihre Brötchen zum Kunden!

GAMO zeigt Ihnen wie...

Das GAMO BACKMASTER Erfolgskonzept bietet Ihnen:

- maßgeschneiderte mobile Erfolgslösungen
- Unterstützung bei der Planung und Umsetzung Ihres persönlichen Geschäftskonzeptes
- Tourenplanung, Tourenoptimierung & Tourenmarketing
- umfangreiches Schulungs- & Seminarangebot
- Finanzierungsservice
- BACKMASTER Verkaufsfahrzeug in höchster Qualität aus Manufakturbetrieb

